

Online-Gruppen Mentorat

Von der Massage zum ganzheitlichen Konzept

Wie verkaufe ich meine Arbeit? Wie kommuniziere ich als Naturheilpraktiker*in im Bereich TEN, sodass der Kunde die Vorteile meiner Arbeit erkennt?

Viele Therapeutinnen beginnen mit klassischer Massage und wissen nicht, wie sie ihre Kunden dazu bewegen können, sich auch ganzheitlich beraten zu lassen. Häufig kommt es zu symptombezogenen Beratungen während der Behandlung, obwohl eine umfassende Anamnese fehlt. Irgendwann entsteht Frust, weil die Massagekundinnen „nur“ die Massage konsumieren und nicht über den Behandlungskontext hinausdenken.

Hier setzen wir an und arbeiten an einer kundenorientierten Kommunikation.

- Wie kommuniziere ich mit meinen Kunden?
- Wie vereinbare ich mit den Kunden Ziele?
- Welche Tipps gebe ich, wenn der Kunde „nur“ zur Massage kommt?
- Wie präsentiere ich dies auf meiner Homepage und Sozial Media?

Ziel dieses Gruppen Mentorates ist es, mögliche Wege und Optionen für eine erfolgreiche Kommunikation mit den Kunden aufzuzeigen. Wir setzen dieses Wissen direkt um und üben gemeinsam diese Ansätze.

Ziele:

Du wirst in der Lage sein:

- Deine Dienstleistung kundenorientiert zu kommunizieren und dies direkt anzuwenden.
- Deinem Gegenüber zu erklären, wie er/sie von Deiner Arbeit profitieren kann, sodass der Nutzen deutlich wird.
- Aktiv zu üben, Deine Massagekunden für ein naturheilkundliches Konzept zu gewinnen.
- Du

Anforderungen:

Naturheilpraktiker*innen mit Zertifikat der OdA AM (Modul M1 bis M6 erfolgreich abgeschlossen) und dem Wunsch, die Höhere Fachprüfung abzulegen.

Dozentin:

Karin Müller, Naturheilpraktikerin mit eidg. Diplom in TEN, akkreditierte Mentorin der OdA AM, Fachrichtung TEN, NLP & Mentalcoach.

Wann: Mittwoch 14. Mai 2025 18:15 – 21:30, 3h

Online via TEAMS

Kosten 90.-

Teilnehmer: 6 – max. 12

Einzel Mentorate können direkt mit Karin Müller vereinbart werden.